



Milagros Ruiz Barroeta

- 53 AÑOS
FORMADOR DE FORMADORES
(UNIVERSIDAD DE NEBRIJÁ, 2020).
- POSTGRADO EN GESTIÓN ÁGIL DE PROYECTOS CON SCRUM, KANBAN, LEAN Y XP, IEBS, 2020
- ANALISTA CONDUCTUAL SIVER (INTERDISC).
- GRADUADA EN ECONOMÍA, (1994 UNIVERSIDAD CATÓLICA ANDRÉS BELLO-VENEZUELA)

A QUÉ ME DEDICO

- Consultor Internacional Estratégico de Negocios, mejora de procesos y competitividad.
- Ayudo a empresas a transformar y mejorar sus procesos (operaciones) y a crecer, con estrategias competitivas y desarrollo de ecosistemas digitales.
- Formación a profesionales, emprendedores y empresas
- Creadora del Video-Podcast Tu Vida Empresarial
- Escritora del Manual Crisis en primera persona Marca y Estrategia
- Me considero una friki del mundo digital

COMPETENCIAS MÁS IMPORTANTES

Generadora de oportunidades, motivación y productividad de equipos de trabajo, flexibilidad a cambios, resolución de problemas complejos y negociación, orientación de servicio, toma de decisiones, planificación y organización, creatividad e innovación.
Amplias competencias digitales

DATOS DE CONTACTO

Teléfono: +34 685205866
E-mail: info@milagrosruizbarroeta.com
LinkedIn: milagrosruizbarroeta
IG -YT-TW: milagrosruizbarroeta
Web: milagrosruizbarroeta.com

DNI: 34329828A

MI PROPUESTA DE VALOR PROFESIONAL

Empatía empresarial

Nací y crecí dentro de una empresa familiar del sector agroindustrial, fui emprendedora y empresaria a través de mi firma de consultoría empresarial en un país en crisis latinoamericano y lideré una Fundación sin ánimo de lucro.

Agilidad

Resultados tangibles en poco tiempo

Años de experiencia

23

Resiliencia, manejo del cambio en ambientes hostiles de alta incertidumbre

He trabajado en entornos difíciles, de conflictos laborales y dificultades económicas

VALORES QUE MUEVEN MI VIDA

Honestidad
Transparencia
Empatía
Pasión y
Resiliencia

PROYECTO ACTUAL

FUNDADORA Y CEO DE RB CONSULTING.
EMPRESA DE CONSULTORÍA EMPRESARIAL.

COMPETENCIAS ADICIONALES

- Mentora certificada por Amces, Mentor Day, España
- Homologada, Fundación Incyde, Cámara de España, 2019
- Partner CertiProf®, LLC.

OTRAS ÁREAS DE DESEMPEÑO

- Cinta Negra (3er Dan) Karate Do Estilo Shotokan.
- Tesorera Club Mukishhori Karate Do Castilla La Mancha, España.
- Miembro de la Japan Karate Association (JKA)
- Agente de Cambio “Profesionalización Dojos de Karate”

Formadora de distintos espacios de emprendimiento en España desde el 2019
Consultor en RB Consulting: 2022- actual

- Consultoría en estrategia empresarial para Micro y PyMEs en crecimiento. Consultoría en marketing híbrido y desarrollo comercial. Formadora
- Facilitación y formación en diversas áreas de desarrollo empresarial, manejo de equipo y liderazgo, orientación al cliente, mercadeo y ventas, planes estratégicos, medición de satisfacción de clientes, indicadores de gestión y desarrollo de marketing digital.

Consultor Independiente: 2013-actual

- Consultoría en estrategia empresarial para Micro y PyMEs en crecimiento. Consultoría en marketing híbrido y desarrollo comercial. Formadora
- Facilitación y formación en diversas áreas de desarrollo empresarial, manejo de equipo y liderazgo, orientación al cliente, mercadeo y ventas, planes estratégicos, medición de satisfacción de clientes, indicadores de gestión y desarrollo de marketing digital.

SENACYT - Panamá 2018 a la fecha (Secretaría Nacional de Ciencia, Tecnología e Innovación)

Consultor internacional y Evaluador en Convocatorias de Fomento a la Innovación tanto en Emprendimiento como escalamiento empresarial del SENACYT junto con el Banco Interamericano de Desarrollo (BID)

Ruiz Barroeta y Asociados C.A. (Empresa propia en Venezuela -desde 2006-2013)

Director / Consultor Líder de Proyectos y Facilitadora. Cerrada por situación país
Empresa de consultoría especializada en Planificación y Desarrollo de Proyectos de Inversión, Innovación y Sociales. Planificación Estratégica Empresarial. Formación y Capacitación a emprendedores y empresas.

Alianzas con Instituciones

- Centro de Tecnología y Diseño Industrial CTDI 2006-2013: Consultor Independiente en Innovación y Tecnología; desarrollo Metodología CTDI-LOCTI para la generación de Proyectos de Innovación, basados en la Ley Orgánica de Ciencias y Tecnología.
- Fondo de Reconversión Industrial FONDOIN 2006-2011: Articulador Externo, Consultor Independiente en las áreas de gestión e Innovación Tecnológica.
- Cámara de Industriales de los Municipios Plaza y Zamora. Consultor Externo.

**Fundación Consolidando Valores: Fundada en el 2009-2013: Fundadora,
Director, Facilitadora - Cerrada por motivos políticos sociales.**

Fundación sin Fines de Lucro propia cuyo objetivo era ser una Organización y Gestión Social, que brinda oportunidades eficaces y efectivas para la comunidad, basados en los valores y principios éticos y morales. Desarrollo y Aplicación de Talleres modulares para Familias y Escuelas.

CONINDUSTRIA: 2000-2005

Asesor Externo. Programa de Competitividad BID. Asistencia técnica Programa Coninpyne (Programa del Consejo Nacional de la Industria (CONINDUSTRIA) para el desarrollo de la Pyme.

- Coordinador Programa CAF- CONINDUSTRIA- IKEI España: Programa de Apoyo al Desarrollo del Exportador: Diseño y Ejecución PADE: Metodología y Puesta en Marcha. Selección y Asistencia Técnica a Pymes potenciales exportadores.
- Coordinador Programa Coninpyne, Convenio Banco Mercantil CONINDUSTRIA: Diseño y Ejecución. Asistencia a Pequeñas y Medianas Empresas clientes del Banco en el área de gestión, calidad, RRHH, competitividad y productividad
- Ejecutivo del Programa de mejoramiento de Competitividad y Productividad Convenio BID-CONINDUSTRIA. Asistencia a Pequeñas y Medianas Empresas en el área de gestión, calidad, competitividad y productividad y desarrollo social.
- Ejecutivo del Programa para el Desarrollo de Proveedores de PDVSA Convenio PDVSA-Conindustria.
- Asistencia a Pequeñas y Medianas Empresas proveedoras de PDVSA destacándose empresas de IPC, en el área de gestión, calidad, competitividad y productividad y Proyectos Sociales.
- Asistencia Técnica en el desarrollo de Cluster en el Sector de Construcción y Consorcios en diversos sectores.
- Desarrollo de Planes de mercadeo para promoción del Programa. Medición de Satisfacción del Cliente para Pymes del Programa y Convenios relacionados. Octubre 2000- junio 2004.